

2021年9月30日 星期四 农历辛丑年八月廿四



在十里香第二届919敬酒节暨建厂75周年庆典上的致辞

泊头市市长 王志亮

尊敬的各位来宾、同志们、朋友们：大家下午好！金秋九月，秋风送爽，硕果飘香。在这充满希望和收获的季节里，我们欢聚一堂，隆重举行十里香第二届919敬酒节暨建厂75周年庆典。在此，我代表泊头市委、市人大、市政府，对十里香公司表示热烈的祝贺！对各位来宾的莅临，表示热烈的欢迎！对长期以来关心支持泊头经济社会发展的社会各界人士表示衷心的感谢！

七十五年栉风沐雨，七十五年风雨兼程。十里香坚守着“酿一品酒，做一品人”的经营理念，传承着“用心做酒，无愧于人”的酒质精神，从一个民间酒坊，逐步发展成为泊头优秀民营企业的代表，成为全省知名白酒企业，成为拥有国家驰名商标、“中华老字号”、“国家地理标志产品”、“非物质文化遗产”等荣誉称号的行业明珠。十里香的今天，离不开对卓越品质的不懈追求，更离不开广大十里香人勇立潮头，拼搏奋斗！

十里香在做大做强的同时，饮水思源、不忘桑梓，积极投身家乡建设，

十里香股份公司董事长 邵建发

尊敬的省委书记、王市长，尊敬的各位领导，各位嘉宾、朋友们：

大家下午好！

万美之中为最，美酒飘香歌声飞。很高高兴在9月这个收获的季节，和大家相聚泊头，共庆迎接十里香第二届919敬酒节暨建厂75周年庆典。在此，我谨代表十里香全体员工向一直以来关心、支持十里香发展的各级领导、各位企业家朋友、各位合作伙伴表示最诚挚的敬意和最衷心的感谢。

七十五年弹指一挥间。曾几何时，十号香只是远近沿岸的几家小酒坊，如今，经过几代人的坚守与传承，已蜕变产值达500余亩，拥有“制曲”到“产品销售”全产业链的省级白酒评委在内的20余位国家级评委人才队伍。

站在新时代，我们再次瞄准新高度，于2017年建成投产了国内最先进的“智能酿酒”生产车间，终于站在了酿酒技术的最前沿。

不但酿酒好，我们还要做好人。

早在2006年，我们开始实施“梯队式”战略，率先在泊头开发区征地建厂，投资2000万元建成“三井工业”管理，为厂区树立标杆和典型，为全市经济社会发展做出新的更大贡献！市委、市政府将一如既往地支持十里香做大做强，为企业健康发展保驾护航。同时，也恳请各位来宾，各位朋友，继续关心支持十里香公司发展，继续关心支持泊头事业发展，欢迎更多到泊头指导工作、洽谈合作，共商发展！

最后，预祝十里香第二届919敬酒节暨建厂75周年庆典取得圆满成功，祝愿各位来宾身体健康、工作顺利、万事如意！

谢谢大家！

合作伙伴致辞

沧州利和烟酒公司总经理 张文生

尊敬的邵建发董事长、各位领导，亲爱的朋友们：

大家下午好！我是来自沧州利和烟酒的张文生，作为一名销售终端商，我非常荣幸代表十里香股份公司的合作伙伴在这里讲话。首先，我代表十里香所有的合作伙伴，祝十里香建厂75周年生日快乐！祝十里香第二届敬酒节圆满成功！

转眼间，在白酒销售行业摸爬滚打三十多年了，跟十里香也有近20年的合作，也算是一路见证了十里香的发展与辉煌，十里香也成为我从业生涯中不可磨灭的一部。感谢十里香对市场的品牌冲击，对外可以压低地价，提升消费者的购买欲，从而终端压仓到控货提价，特别是疫情期间，十里香果断出手，顶着资金压力，主动帮我们终端铺货，极大的降低了我们的经营成本，还加快了货物的流转，在这期间，十里香终端上的库存降到了最低，并且优化，给了我们一个良好的市场发展环境，降低了我们的销售难度，增加了我们的销售信心。在这里，我要再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到十里香是一个锐意创新、开拓进取的企业，更是有一个有温度、值得信赖的合作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为地域品牌，十里香果断定位：商务宴请、产品品鉴几十种的百花齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把控是提升销量的有效手段，近年来，十里香的市场营销越来越科学规范，市场有序发展，从终端压仓到控货提价，特别是疫情期间，十里香果断出手，顶着资金压力，主动帮我们终端铺货，极大的降低了我们的经营成本，还加快了货物的流转，在这期间，十里香终端上的库存降到了最低，并且优化，给了我们一个良好的市场发展环境，降低了我们的销售难度，增加了我们的销售信心。在这里，我要再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。

通过这段事例，我不仅看到

十里香是一个锐意创新、开拓进取的企

业，更是有一个有温度、值得信赖的合

作伙伴。我这样是十里香能够

提升是打开销路的一把金钥匙，作为

地域品牌，十里香果断定位：

商务宴请、产品品鉴几十种的百花

齐放，极大提升了十里香

的品牌度，诞生了年销售过亿的大

单品大运河酒，成为咱们沧州地区的中高

端商务用酒。

最后，十里香对市场的科学把

控是提升销量的有效手段，近年

来，十里香的市场营销越来越科学

规范，市场有序发展，从终端压

仓到控货提价，特别是疫情期

间，十里香果断出手，顶着资金压

力，主动帮我们终端铺货，极大的降

低了我们的经营成本，还加快了货

物的流转，在这期间，十里香终端

上的库存降到了最低，并且优化，

给了我们一个良好的市场发展环

境，降低了我们的销售难度，增加

了我们的销售信心。在这里，我要

再次对十里香表示衷心的感谢。